



## ПРАШАЛНИК ЗА ОСИГУРУВАЊЕ НА ПОБАРУВАЊА

### 1. Назив и податоци за клиентот

Назив на друштво:	
Назив на компанијата:	
Управител:	
Оснивачи:	
Седиште :	
Даночен број:	Матичен број:
Адреса:	
Телефон:	Факс:
Жиро сметка:	
Датум на основање:	
Шифра и опис на дејноста:	
Број на вработени:	
Структура на сопственоста на капиталот: приватна _____ %                      државна _____ %	

Име и позиција на  
лице за контакт \_\_\_\_\_

### 2. Стоки и услуги предмет на продажба

Ве молиме да ги наведете следните информации во врска со вашата продажба:

	Стоки	
2.1 Планирана продажба за следните 12 месеци?	ЕУР	
2.2 Планирана продажба за следните 12 месеци за: - одложено плаќање	ЕУР	
- авансно плаќање	ЕУР	
2.3 Вид на стоки, кои ги продавате, а би сакале да ги осигурате?		
2.4 Планирана продажба во наредните 12 месеци за стоките кои би сакале да ги осигурате?	ЕУР	

### 3. Можности за дополнително осигурително покрите

Дали би сакале да ги прифатите следните видови на покритее?

Вид на осигурување	Дали го сакате ова обезбедување?		Колкав процент од продажбата наведен во 2.4 би бил покриен со ова осигурување	
Осигурување пред испораката на стоките	Да	Не		%
Осигурување од политички ризик	Да	Не		%

### 4. Ве молиме да ги наведете вашите пет најголеми купувачи според обемот на продажба

Назив на купувачот	Земја на купувачот	Обем на продажба во евра

### 5. Карактерот на Вашето работење

Дали вашето работење е сезонско?

Да                      Не

Доколку одговорите со „да“, објаснете зашто и кога.

---

---

### 6. Податоци за продажбата

Ве молиме да ги наведете податоците за продажбата, кој би сакале да го осигурате и земјите во кои истата ќе биде реализирана.

Продажба (во ЕУР)

Земја	Рок на плаќање	Број на купувачи	Планирана продажба за наредните 12 месеци	Реализирана продажба во претходните 12 месеци
Вкупен извоз:				

Ве молиме да наведете информации за купувачите, во чија сопственичка структура учествуваат со над 50% од акциите и/или купувачите кои се сопственици на повеќе од 50% од Вашите акции.

Полн назив	Адреса на купувачот	Максимален износ кој купувачот ќе ви го должи во било кое време (во ЕУР)	Рок на плаќање

## 7. Систем на управување со кредитниот ризик

Ве молиме да одговорите што подетално на следните прашања. (Доколку е можно, приложете копија од Вашата Политика за управување со кредитниот ризик)

7.01 Дали имате информации за кредитната способност на купувачот и од каде истите ги добивате?

7.02 Кое лице од Вашата компанија е одговорно за оценка на кредитната способност на купувачот?

Одговорно лице за оценка на кредитоспособноста на купувачот	Име	Позиција
	Работно искуство во компанијата (позиција и години)	
	Претходно работно искуство (компанија,позиција и години)	

7.03 На колку време ги надополнувате информациите за кредитната способност на Вашиот купувач (Ве молиме означете едно од полињата)

Квартално	Полугодишно	Годишно	По потреба
-----------	-------------	---------	------------

7.04 Кои мерки ги преземате доколку купувачот не ви плати на време и кој е одговорен за превземање на конкретни мерки?

Начин	Колку дена по датумот на плаќање?	Одговорно лице за контактот
Телефон/Телекс		
Факс/писмо		
Стопирање на извозот		
Откажување/Посредување		
Агенција за наплата на долговите		
Судски спор		



7.05 Во последните 3 години , дали не сте успеале да наплатите одредени побарувања од земјата или странство?

Да Не

Доколку одговорите „да“ Ве молиме да ги наведете деталите.

Финансиска година:	2019	2018	2017
Име на купувачот:			
Земја на купувачот:			
Почетен износ на побарувањето:			
Неплатен дел од побарувањето:			
Бруто износ на загубата:			

7.06 Ве молиме наведете податоци за сите побарувања кои во моментот доцнат повеќе од 20 дена од договорениот рок на плаќање.

Детали	Купувач бр.1	Купувач бр. 2	Купувач бр. 3
Име на купувач			
Земја на купувач			
Договорени услови на плаќање			
Вкупен износ на долгот			
Причина за неплаќање			
Мерки за наплата на долгот			

## 8. КОНТРОЛА НА КВАЛИТЕТОТ И ДОЗВОЛА ЗА ПРОДАЖБА

- Дали имате стандарден систем на контрола на квалитетот?

Да Не

Доколку одговорот е „да“ Ве молиме да ги наведете деталите :

---

---

---

- Дали Ви е потребно да обезбедите и специфични извозни и/или увозни дозволи за реализирање на продажбата во одредени земји?

Да Не

Доколку одговорот е „да“ Ве молиме да ги наведете деталите :

---

---

---



## 9. Ваша обврска на откривање на информации

За да извршиме оценка на ризикот (странскиот или домашниот купувач) кој треба да го осигураме, Ве молиме да ни ги доставите сите информации кои би помогнале во оценката на истиот. Важни информации за оценка на ризикот се оние информации кои можат да резултираат со:

- одбивање на вашиот прашалник
- промена на условите во полисата
- пресметка на поголема премија

Дали постојат други информации кои би требало да ни ги доставите, а кои би ни биле од помош во оценка на ризикот?

Да	Не
----	----

### Потпис

Кој се потпишува?

Оваа понуда мора да биде потпишана од Управителот/Генералниот Директор, или од лице кое е овластено од страна на Управителот/ Генералниот Директор.

Доколку Вие сте повеќе од еден правен субјект, продавачот чии податоци се наведени во точка 1 од овој Прашалник, може да го потпише во име на останатите правни субјекти, но секој ентитет мора во писмена форма да го именува наведениот продавач како свој застапник. Доколку не се именува наведениот субјект како Ваш застапник, Генералните Директори на сите правни субјекти ќе мораат да го потпишат прашалникот.

**Задолжително со поднесување на овој прашалник да ни доставите валидна тековна состојба и последна завршна сметка за финансиската година која е завршена.**

Га прочитав и разбрав Прашалникот. Одговорив точно на сите поставени прашања. Ги обезбедив сите информации и потребни документи.
--

Имам овластување да го потпишам овој Прашалник.
---

Потпис _____	Име _____
--------------	-----------

Позиција _____	Датум _____
----------------	-------------

